

# Entreprendre en agriculture : créer une ferme alignée avec ses valeurs et son marché

Transformez votre rêve d'agriculture en un projet concret, rentable et aligné avec vos valeurs grâce à une méthode étape par étape et des outils pratiques issus de + 20 ans d'expérience terrain.



## OBJECTIFS

- Définir ses objectifs et ses motivations d'installation
- Connaître les règles juridiques et sociales propres à l'agriculture
- Connaître les démarches et les acteurs pour trouver une ferme
- Maîtriser les bases de la comptabilité et de la gestion agricole
- Avoir les clés pour réaliser un business plan utile pour vous et pertinent pour vos partenaires
- Savoir établir une stratégie commerciale
- Connaître les démarches administratives liées à l'installation
- Savoir mettre en place un plan de communication pour vendre vos produits

## PRÉ-REQUIS

- Aucun prérequis

## DURÉE

- 44 heures

## PROGRAMME

1. Visio N°1 : lancement de la formation

2. Préambule

3. Étape N°1 : Définir ses objectifs et ses motivations profondes

4. Étape N°2 : Choisir ses futures productions et futurs ateliers

5. Étape N°3 : Apprendre toutes les facettes du métier d'agriculteur

6. Étape N°4 : S'installer seul ou en société ?

7. Visio N°2 : accès au logiciel de chiffrage

8. Étape N°5 : Être reconnu comme agriculteur par la MSA

9. Étape N°6 : Trouver le site et du foncier

10. Étape N°7 : Maîtriser les bases de la comptabilité et de la gestion agricoles

11. Étape N°8 : Réaliser son business plan

12. Visio N°3 : Chiffrage des produits à l'EBE

13. Étape N°9 : Valider sa stratégie commerciale grâce à l'étude de marché

14. Visio N°4 : Chiffrage du plan de financement

**15. Étape N°10 : Obtenir l'accord d'une banque**

**16. Étape N°11 : Signer les promesses de baux, d'achat et créer la société**

**17. Étape N°12 : Bénéficier d'aides financières pour s'installer**

**18. Étape N°13 : Déclarer son entreprise au guichet unique**

**19. Visio N°5 : Analyse des chiffres et ajustement du projet**

**20. Étape N°14 : Préparer son plan de communication et bien démarrer ses ventes**

**21. BONUS : Les clés de la réussite des premières années d'installation**

**22. Visio N°6 : Présentation finale du projet aux partenaires**



# Programme détaillé

## 1. Visio N°1 : lancement de la formation

- Présentation de la formation, des participants et de la plateforme 2 h

## 2. Préambule

- Ressources à télécharger avant de démarrer 10 min
- Pourquoi faut-il installer le plus d'agriculteurs possible ? 17 min
- Approche systémique de la création d'activité en agriculture : les 14 étapes 22 min
- Quiz 3 min

## 3. Étape N°1 : Définir ses objectifs et ses motivations profondes

- Pourquoi avoir un projet d'installation en agriculture ? 10 min
- Trouver la bonne dimension pour son projet 11 min
- Quel montant de chiffre d'affaires à réaliser pour vivre correctement ? 9 min
- Quiz 3 min

## 4. Étape N°2 : Choisir ses futures productions et futurs ateliers

- Choisir ses futures productions et futurs ateliers 14 min
- Quiz 2 min

## 5. Étape N°3 : Apprendre toutes les facettes du métier d'agriculteur

- De quelles compétences ai-je besoin ? Quelles formations choisir ? 14 min
- Comment savoir si la charge de travail sera supportable sur le long terme ? 11 min
- Quiz 3 min

## 6. Étape N°4 : S'installer seul ou en société ?

- Pourquoi se mettre en société d'exploitation agricole ? 10 min
- Quelle société choisir ? 12 min
- S'installer en collectif : avantages et points de vigilances 11 min
- 7 conditions de réussite des groupes agricoles 10 min
- Quiz 8 min

## 7. Visio N°2 : accès au logiciel de chiffrage

- Présentation du logiciel "Entreprendre en agriculture" et choix des ateliers 2 h

## 8. Étape N°5 : Être reconnu comme agriculteur par la MSA

- Qu'est-ce que la MSA et à quoi sert-elle ? 4 min
- Comment être reconnu agriculteur auprès de la MSA ? 8 min
- Quels statuts possibles pour les personnes qui travaillent sur la ferme ? 10 min
- Quiz 7 min

## 9. Étape N°6 : Trouver le site et du foncier

- Où trouver une ferme ou du foncier ? 13 min
- Qu'est-ce que la SAFER et à quoi sert-elle ? 11 min
- Comment financer sa ferme ? 12 min
- Comment estimer la valeur d'une ferme à reprendre ? 12 min
- Quiz 5 min

## 10. Étape N°7 : Maîtriser les bases de la comptabilité et de la gestion agricoles

- Comment calcule t-on un chiffre d'affaires et une marge brute ? *9 min*
- Comment calcule t-on l'Excédent Brut d'Exploitation et le revenu disponible ? *5 min*
- Synthèse : passer du chiffre d'affaires au revenu disponible *9 min*
- Comment mesure t-on l'efficacité économique ? *10 min*
- Différence entre l'approche de gestion et l'approche comptable *12 min*
- Qu'est-ce qu'un bilan comptable ? *11 min*
- Différence entre une annuité et un amortissement ? *8 min*
- Quiz *17 min*

## 11. Étape N°8 : Réaliser son business plan

- Pourquoi faire un prévisionnel économique et comment le rendre réaliste ? *10 min*
- La méthode pour réaliser son business plan *7 min*
- Préciser son système de production *16 min*
- De quoi sont composées les charges opérationnelles ? *3 min*
- De quoi sont composées les charges de structure ? *5 min*
- Préparer un plan de financement solide *15 min*
- Emprunt à la banque : long ou court ? *11 min*
- Calculer son point mort *8 min*
- Réussir son installation progressive *11 min*
- Quel rendu pour le business plan ? *10 min*
- Quiz *11 min*

## 12. Visio N°3 : Chiffrage des produits à l'EBE

- Chiffrage des produits à l'EBE *2 h*

### 13. Étape N°9 : Valider sa stratégie commerciale grâce à l'étude de marché

- Comment mettre en place une stratégie commerciale cohérente ? *8 min*
- À quoi sert l'étude de marché ? : 4 questions - 4 outils *11 min*
- Comment faire un relevé de prix ? *5 min*
- Quels produits proposer dans sa gamme ? *5 min*
- Classer mes produits en trois catégories *5 min*
- Enquêtes qualitatives ou quantitatives ? *6 min*
- Les 3 parties à respecter dans un questionnaire d'enquête *4 min*
- Étudier la zone de chalandise *8 min*
- Quel rendu pour votre étude de marché ? *3 min*
- Les 4 critères à prendre en compte pour fixer votre prix de vente *12 min*
- Pourquoi la fixation du prix est un casse tête ? *8 min*
- Pourquoi être différent est la meilleure solution ? *8 min*
- Comment s'y retrouver dans la diversité des circuits de vente ? *8 min*
- Est-ce que j'aurai suffisamment de clients pour tout vendre ? *14 min*
- Tableau de synthèse de mon système de commercialisation *5 min*
- Quiz *14 min*

### 15. Étape N°10 : Obtenir l'accord d'une banque

- Est-ce que je prends trop de risque en m'installant agriculteur ? *11 min*
- Obtenir un prêt à la banque *14 min*
- Quiz *3 min*

### 17. Étape N°12 : Bénéficier d'aides financières pour s'installer

- Panorama des aides disponibles *10 min*
- Quiz *1 min*

### 19. Visio N°5 : Analyse des chiffres et ajustement du projet

- Analyse des chiffres et ajustement du projet *2 h*

### 14. Visio N°4 : Chiffrage du plan de financement

- Chiffrage du plan de financement *2 h*

### 16. Étape N°11 : Signer les promesses de baux, d'achat et créer la société

- Qu'est-ce qu'un bail rural ? *8 min*
- Qu'est-ce qu'un compromis de vente *8 min*
- Démarches pour créer une société ? *8 min*
- Quiz *8 min*

### 18. Étape N°13 : Déclarer son entreprise au guichet unique

- Mes activités sont-elles juridiquement agricoles ? *7 min*
- Créer une entreprise agricole : les démarches officielles *7 min*
- TVA : quel régime choisir ? *10 min*
- Imposition des revenus : quel régime choisir ? *7 min*
- Quiz *6 min*

## 20. Étape N°14 : Préparer son plan de communication et bien démarrer ses ventes

- Dois-je faire beaucoup d'efforts de communication ? *4 min*
- Pourquoi des personnes viendraient elles acheter mes produits ? *13 min*
- Le bouche à oreille est-il suffisant ? *5 min*
- Les 3 catégories d'outils de communication *13 min*
- Comment expliquer ses bonnes pratiques aux clients ? *6 min*
- Le client achète d'abord avec ses yeux et ses émotions *8 min*
- Tableau de synthèse du plan de communication *6 min*
- Quiz *6 min*

## 21. BONUS : Les clés de la réussite des premières années d'installation

- Approche systémique de la santé d'une ferme *12 min*
- Anticiper les besoins en trésorerie *8 min*
- Prendre soin de soi pour durer *11 min*
- Améliorer la productivité du travail sur sa ferme *7 min*
- Compter votre temps de travail *12 min*
- S'appuyer sur des réseaux personnels et professionnels *7 min*
- Vivre des relations apaisées entre associés et salariés *10 min*
- Mesurer l'impact de chaque investissement sur ma ferme *9 min*
- Utiliser ces 4 leviers pour améliorer la rentabilité en circuit court *14 min*
- Fidéliser ses clients *6 min*
- Anticiper le plus gros risque d'échec en vente directe *9 min*
- Favoriser la chance *5 min*
- Quiz *12 min*

## 22. Visio N°6 : Présentation finale du projet aux partenaires

- Présentation finale du projet *2 h*